



“Det perfekta uppdraget”

Göteborg 2012-02-09

Konrad Rosman

Integrerad Närsjukvård Malmö



Upphandlad verksamhet av Region Skåne

Öppenvård psykiatri

Verksamhetsstart 2003



Från politisk abstraktion

till klinisk verklighet

Några exempel



En verksamhet ska ha en hög
tillgänglighet



Vad ska vara tillgängligt?

a) Rådgivning

b) Väntetider till

(läkare, sjuksköterska, psykolog??)

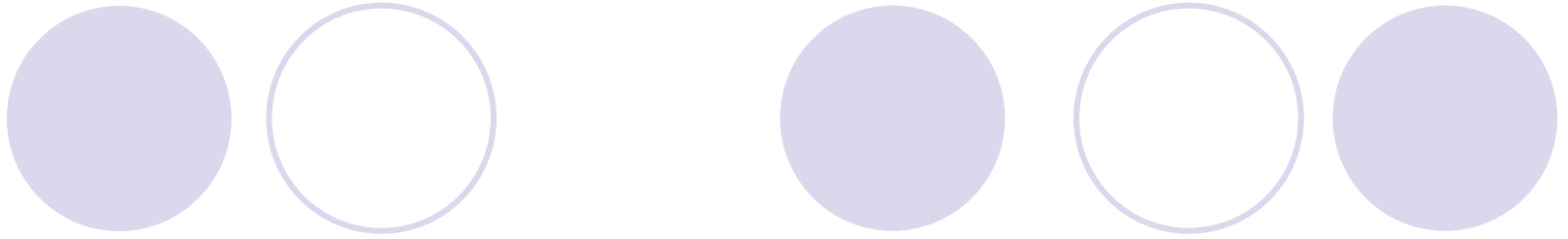
(till bedömning?)

(till metod; psykoterapi o.s.v)



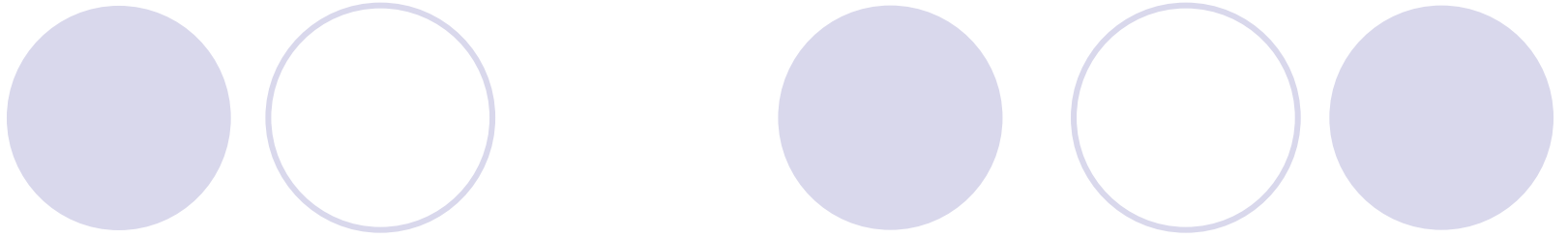
Väntetid för vem/vilket tillstånd

Akut funktion



Vem värderar begreppet akut

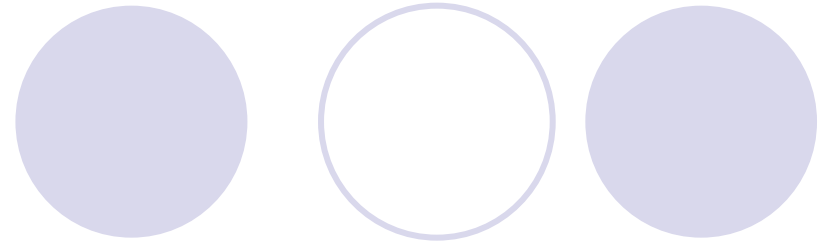
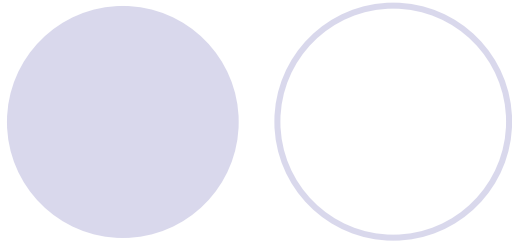
- Patient
- Anhöriga
- Polis
- Socialtjänst
- Grannar



Begreppen måste operationaliseras,
prissättas och vara uppföljningsbara



Vi vill prioritera akuta behov
(d.v.s ha hög tillgänglighet för dessa)



Ex prissättning

Inom 1 dygn	x 2	
Samma dag	x 3	
Akut hembesök	x 4	(inom 1 dygn)
Akut hembesök	x 5	(samma dag)



Varför denna prissättning?

- Vanlig produktion går ner
- Kontinuitet går ner



Innovationer och kreativa upphandlingen



I upphandlingsprocessen

Ex Reducera slutenvården.

Besök i slutenvården 3 gånger i veckan.

Ersättning som mottagningsbesöken.

Snabbar upp behandlingsprocessen.

Säkerställer kontinuitet.

Ser vem som sökt akut.

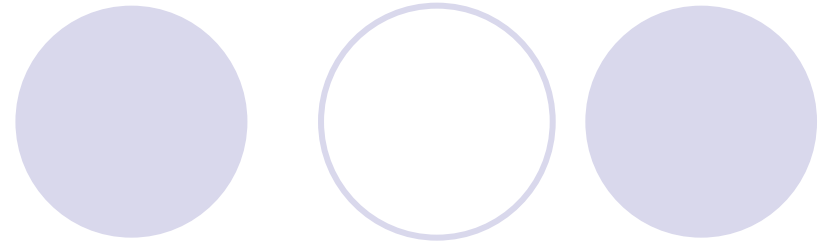
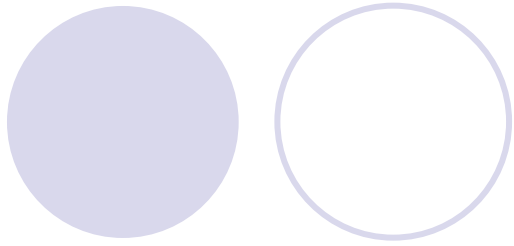
Tider när skrivs ut.



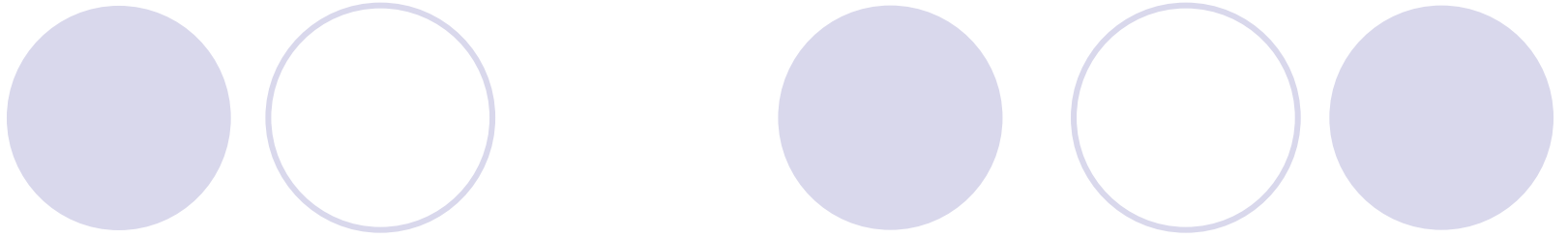
Under löpande avtal

Ex "hemlösa"

Mottagning på "Stadsmissionen"
Kommunalt stöd



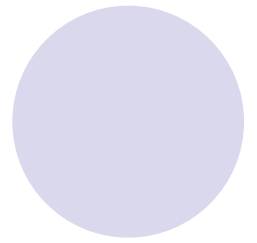
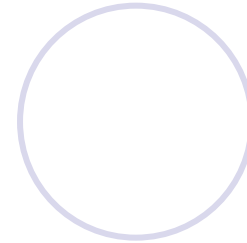
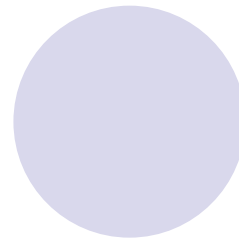
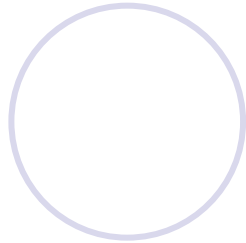
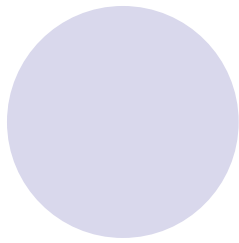
Bygg in flexibilitet i avtal



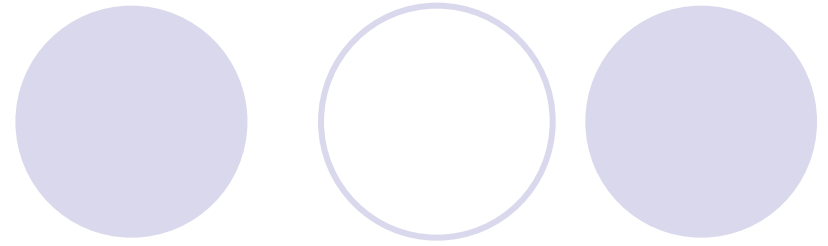
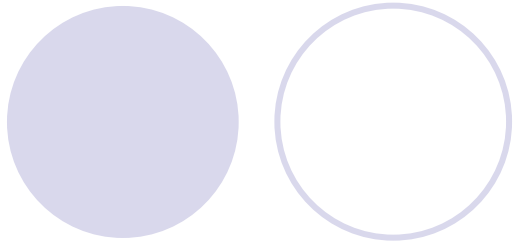
Spridningseffekter

i SKÅNE

i SVERIGE



Intensiv Implementering



Tack för ordet !